



Jacqueline Scherrer

Coach | Organisationsberaterin | Supervisorin BSO

Jacqueline Scherrer ist seit über 30 Jahren auf dem gesellschaftlichen Parkett unterwegs und weiss, wie man gewinnend auf neue Menschen zugeht und das kleine Gespräch pflegt. Sie gibt ihre Erfahrungen, Tipps und Tricks gerne weiter. Als selbständige Unternehmerin ist sie ausserdem begeisterte Netzwerkerin und bringt Menschen zusammen, denen Business und Beziehungen wichtig sind.

Die Kunst des Smalltalks

Das kleine Gespräch mit grosser Wirkung



Das echte Gespräch bedeutet: aus dem Ich heraustreten und an die Tür des Du klopfen.

Albert Camus

Erfolg im Leben ist lediglich von
15 % Fachwissen, jedoch von
85 % Persönlichkeit und Psychologie abhängig.

Sie sind an einer Veranstaltung, an der Sie niemanden kennen, und möchten sich unterhalten. Aber Sie fühlen sich unsicher und wissen nicht, was Sie sagen sollen. Krampfhaft suchen Sie nach einem guten Gesprächseinstieg. Doch statt etwas Falsches zu sagen, schweigen Sie lieber und ärgern sich wieder einmal, dass Sie die Kunst des Smalltalks nicht beherrschen. Kommt Ihnen das bekannt vor?

Smalltalk öffnet Türen

Lernen Sie an diesem Impuls-Seminar die Spielzüge für den **erfolgreichen Smalltalk** kennen. Trainieren Sie die Fähigkeit, ein Gespräch in Gang zu setzen oder es im Fluss zu halten. Gewinnen Sie so mehr Sicherheit auf dem gesellschaftlichen Parkett und geniessen Sie in Zukunft den Austausch beim «kleinen Gespräch».

Wieso Smalltalk?

Umfragen zeigen, dass weit über die Hälfte des beruflichen Erfolgs auf Beziehungen und Kontakte zurückzuführen ist.

Ein gutes Beziehungsnetz im Betrieb, in der Branche oder der wertschätzende Umgang mit Kunden und Vorgesetzten, die Teilnahme an gesellschaftlichen Anlässen und Veranstaltungen: Die Kunst des Smalltalks ist immer und überall gefragt.

Ihr Nutzen

- Sie lernen **die vier wichtigsten Spielzüge** kennen, wie Sie einen Smalltalk initiieren und im Fluss halten.
- Sie erfahren, wie Sie die **Zauberformel des Smalltalks** mit Leichtigkeit anwenden.
- Sie erhalten **konkrete Erfolgsstrategien** rund um den Smalltalk, so dass Sie sich in Zukunft auf gesellschaftliche Anlässe freuen können.
- Sie gewinnen neue Erkenntnisse und können diese schon beim nächsten Anlass ausprobieren.
- Sie **optimieren Ihre Auftrittskompetenz**, weil Sie souveräner wirken.
- Sie **festigen Ihr Selbstvertrauen** und steigern Ihr Wohlfühl.

Zielgruppe

Serviceclubs, Banken, Versicherungen, Unternehmer/innen, Führungskräfte, Frauen und Männer, die ihre Partner regelmässig an gesellschaftliche Anlässe begleiten

Umgang

3 ½ Stunden

Für Gruppen ab 12 Personen führe ich das Seminar gerne an für Sie individuell passenden Terminen durch. Kontaktieren Sie mich dazu gerne telefonisch oder per Mail.

Wo

In schönen Seminarräumlichkeiten im Raum Ostschweiz oder in Ihrer Umgebung.

Anmeldung

via E-Mail

j.scherrer@js-coaching.ch

per Telefon

079 631 85 35